

PARTNER

NIEUWS

M A G A Z I N E

JAARGANG 12, NUMMER 3 | VOORJAAR 2020

Een uitgave van Coöperatie IndustriePartner U.A.

ONE-MRO

INTERNATIONALE EXPERTISE
MET LOKALE AANWEZIGHEID

A.P.S. EUROPE

AUTOMATION

EN DE SAMENWERKING MET
IP INDUSTRIEPARTNER

SKF FOOD LINE

KOGELLAGERUNITS

BAANBREKEND
HYGIËNISCH ONTWERP



Over IndustriePartner

IP IndustriePartner is een coöperatie van een vijftal bedrijven gespecialiseerd in de toelevering van MRO producten voor de Nederlandse en Belgische industrie. Met 28 voorraadhoudende vestigingen verspreid over Nederland en België, specialisatie in de productgroepen, aandrijftechniek, lagertechniek, pneumatiek, hydrauliek, appendages, lastechniek en safety, bieden wij een enorm pakket aan producten en diensten voor de Industrie.



IP IndustriePartner is geen dozenschuiver, maar dé specialist met toegevoegde waarde. Dit vertaalt zich in eigen hoogopgeleide productspecialisten voor de hoofdproductgroepen, exact op onze Industriële klanten afgestemde voorraden met leveringsgaranties en uitgebreide automatiserings- oplossingen. Daarnaast organiseert IP IndustriePartner geregeld trainingen en opleidingen voor u als klant, maar óók voor onze eigen mensen.

De organisatie heeft de beschikking over diverse servicewerkplaatsen en eigen productspecialisten, zodat een totaal servicepakket aan producten en diensten wordt geboden aan de ruim 15.000 klanten. Korte lijnen, vaste gezichten en een no-nonsense aanpak kenmerken de organisatie, die bestaat uit de bedrijven IP Duursma, IP Op den Velde, IP Partool, IP Sanders en IP Zanten. Voor meer informatie, bezoek de website: www.industriepartner.nl

DE INDUSTRIEPARTNER LEDEN



VESTIGINGEN

28 VESTIGINGEN IN DE BENELUX MET RUIE VOORRADEN EN PERSOONLIJK ADVIES.



WWW.INDUSTRIEPARTNER.NL

Colofon

IP Partner Nieuws is een informatie-magazine en uitgave van Coöperatie IndustriePartner U.A. (IP Groep) en bestemd voor alle relaties van de groepsleden: Duursma, Op den Velde, Partool, Sanders en Zanten.

Uitgever
Coöperatie IndustriePartner U.A.
De Smalle Zijde 35C
3903 LM VEENENDAAL
NEDERLAND
info@industriepartner.nl
www.industriepartner.nl

Redactie
Sander van der Salm
(sander.vandersalm@bernardsanders.com)
Marcel van den Belt
(m.vandenbelt@dbimpulse.nl)

Vormgeving en realisatie
DB Impulse creatieve marketing
www.dbimpulse.nl

Distributie
PostNL N.V.

Rechten
Niets uit deze uitgave mag worden overgenomen, vermenigvuldigd of gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van Coöperatie IndustriePartner U.A. Eventuele vermelde prijzen en technische specificaties onder voorbehoud van zet- en drukfouten.

In dit nummer

Geachte relatie,

Met het IP Partner Nieuws magazine brengen wij nieuws over onze organisatie en laten u kennis maken met nieuwe diensten en oplossingen. Dit kunnen oplossingen zijn die wij als organisatie aanbieden, maar ook oplossingen die onze partners aanbieden. Daarnaast brengen wij u een inzage in nieuwe producten en productmogelijkheden. Alles met als doel om uw productieproces zo efficiënt mogelijk te laten verlopen en de Total Cost of Ownership verder te verlagen. Tot slot laten wij u geregeld een klantcase zien om inspiratie op te doen voor uw eigen organisatie.



4

ONE-MRO

internationale expertise met lokale aanwezigheid.



8

A.P.S. EUROPE

en de samenwerking met IP Industriepartner.



13

NEDERMAN

en IP Industriepartner als Gold Partner.



14

SKF FOOD LINE KOGELLAGERUNITS

Baanbrekend hygiënisch ontwerp.



19

PROMAT GEREEDSCHAP

altijd de juiste keuze.

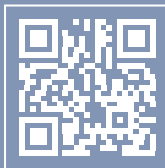
ONE-MRO

**INTERNATIONALE EXPERTISE
MET LOKALE AANWEZIGHEID**



ONE-MRO is een samenwerkingsverband van een aantal Europese (private) MRO leveranciers. ONE is actief in 10 Europese landen (België, Duitsland, Frankrijk, Ierland, Italië, Nederland, Polen, Portugal, Spanje en het Verenigd Koninkrijk) en heeft in totaal 197 vestigingen bij elkaar opgeteld in deze landen. IP IndustriePartner vertegenwoordigt voor ONE-MRO de landen België en Nederland met in totaal 29 voorraadhoudende vestigingen.

Scan de QR-code en bekijk de ONE introductiefilm:



Efficiëntie en innovatie, dé toverwoorden bij veel productiebedrijven. Niet zo verwonderlijk als je bedenkt dat de algemene kosten van veel bedrijven in het rijke Westen beduidend hoger liggen dan in landen als bijvoorbeeld China en India, maar ook dichterbij huis -in Oost-Europa- zijn de kosten veel lager. De oorzaak is helder; wij hebben hogere loonkosten, hogere huisvestingskosten en hogere belastingen. Hoe kunnen we dan toch competitief zijn in een wereld die steeds minder grenzen kent? Het antwoord is efficiëntie en innovatie!

Veel West-Europese productiebedrijven zijn dan ook zeer actief bezig om innovatieve producten op de markt te brengen. Producten die uitblinken op tal van gebieden. Van de gebruikte grondstoffen tot de zeer geavanceerde gebruiksmogelijkheden. Naast het product zelf, worden ook de productielocaties waar deze producten gemaakt worden steeds innovatiever en efficiënter, zodat de productie output hoger is met verhoudingsgewijs minder werknemers.

EFFICIËNTIE VAN DE INKOOP

Efficiëntieslagen worden vaak gemaakt in de lokale werkwijze, maar ook aan de inkoopkant. De inkoop van de grondstoffen benodigd voor het productieproces liggen uiteraard altijd al wel onder een vergrootglas, want die bepalen voor een groot deel of produceren überhaupt wel mogelijk is met de moordende concurrentie in de markt. Maar ook de inkoop van alle randzaken om een productielocatie draaiende te houden krijgen de laatste decennia steeds meer aandacht. Van kantoorbenodigdheden tot facilitaire producten en natuurlijk ook alle producten en diensten die nodig zijn om het productieproces draaiende te houden, de zogenaamde MRO (Maintenance, Repair & Operating) producten.

De voordelen bij het centraal inkopen van MRO onderdelen voor alle Europese productiefaciliteiten van een onderneming zijn groot, want dit resulteert niet alleen in lagere productprijzen, maar ook de efficiëntie van het inkooptraject zelf wordt vaak aanzienlijk verbeterd. Oftewel het zorgt voor een verlaging van de TCO (Total Cost of Ownership). Ondanks het duidelijke voordeel gaat het in de praktijk toch vaak mis en wordt een éénmaal in gang gezette inkoop tender lang niet altijd tot een evident succes volbracht. Hoe kan dit?

CULTUURVERSCHILLEN

Het probleem zit bijna altijd in cultuurverschillen. Wanneer een productiebedrijf meerdere productielocaties heeft zijn deze vaak terug te voeren op overnames of fusies van

Performance

- Zeer ervaren in project management
- Produkt specialisten voor technische reserve delen
- Opgeleid technisch personeel
- Lokale en klant specifieke voorraden

Flexibility

- Focus op het bieden van oplossingen voor uw uitdagingen
- Globale overeenkomsten aangepast aan lokale eisen
- Lokale vestigingen praten met lokale mensen gefocused op het oplossen van hun problemen
- Gecentraliseerd key account management

Commitment

- ONE bestaat uitsluitend uit familie bedrijven
- Sterke aanwezigheid in elk verzorgingsgebied
- Lange termijn commitment van de eigenaars/management/medewerkers
- Continuïteit van het team wat zorgt voor langdurige sterke relaties

bedrijven. Deze productielocaties hebben van oorsprong uiteraard een eigen cultuur opgebouwd en doen zaken met eveneens eigen -veelal lokale- leveranciers. Juist die (lokale) bedrijfscultuur is vaak de bottleneck bij tenders. Dat is al zo bij landelijke tenders van productiebedrijven met meerdere productielocaties, maar helemaal bij internationale tenders waar ook nog cultuurverschillen tussen de landen onderling meespelen en uiteraard helpen de verschillende taalgebieden hier ook niet echt bij mee.

DE LOKALE LEDEN VAN ONE

Juist hier komt het grote voordeel van ONE om de hoek kijken. ONE is namelijk een Europese coöperatie van lokale zelfstandige MRO toeleveranciers, die sterk verweven zijn met de lokaal gevestigde productiebedrijven. En toch kunnen ze middels ONE prima op Europees niveau opereren. ONE is actief in België, Duitsland, Frankrijk, Ierland, Italië, Nederland, Polen, Portugal, Spanje en het Verenigd Koninkrijk. In al deze landen zijn meerdere fysieke vestigingen aanwezig, die van oorsprong dus een lokale ontstaansgeschiedenis hebben en sterk geworteld zijn in de eigen omgeving. Voor Nederland en België is IP IndustriePartner aangesloten bij ONE.

De kracht van de organisatie zit met name in kennis als geen ander van de lokale markt en de toegevoegde waarde in service, diensten en lokale voorraden. Vooral het voordeel van die voorraadhoudende functie, dicht bij de productielocatie van de klant, wordt nog al eens onderschat bij internationale tenders. Vrijwel niets is zo frustrerend als een productieproces dat stilstaat omdat een machineonderdeel van ver moet komen.

Uiteraard zijn lokale voorraden prachtig, maar als productprijzen niet marktconform zijn of de processen om de MRO producten te verkrijgen niet geolied verlopen, is de Total Cost of Ownership nog niet interessant voor grote multinationale productieondernemingen.

ONE heeft hiervoor een complete sales-, marketing- en inkooporganisatie ingericht. In vaste frequenties komen sales en directieteams van de ONE leden uit de diverse landen samen om de markt te bespreken en interne processen fijn te slijpen. Met 197 voorraadhoudende vestigingen en 750 miljoen Euro omzet in 2019, is ONE geworden tot een geduchte concurrent van alle andere grote Europese MRO handelshuizen. Eentje met een sterke verankering in de lokale markt! ◀



In de blauw gekleurde landen is ONE actief.

MEER INFO

Wil u meer informatie over de mogelijkheden van ONE m.b.t. uw organisatie? Neem dan contact op met één van onze ONE contactpersonen:

IP Duursma / Jasper Groenendijk
+31 (0)55 538 47 47

IP Op den Velde / Wout op den Velde
+31 (0)75 653 14 14

IP Partool / Mark Olivier
+32 (0)59 50 88 38

IP Sanders / Wilbert Mooijman
+31 (0)174 20 49 00

IP Zanten / Mathijs Drost
+31 (0)413 34 85 85

www.one-mrosupply.com



ONE wordt in België en Nederland vertegenwoordigd door **IP IndustriePartner** en per lid door een Key Account Manager (KAM)

KAM **IP Duursma** (Jasper Groenendijk)
KAM **IP Op den Velde** (Wout op den Velde)
KAM **IP Partool** (Mark Olivier)
KAM **IP Sanders** (Wilbert Mooijman)
KAM **IP Zanten** (Mathijs Drost)



Verkoop organisatie van ONE MRO-supply in Europa.

KERNCIJFERS ONE



3.200

medewerkers staan voor u klaar



142.000

klanten stellen vertrouwen in ons



1.200.000

producten op voorraad zijn direct beschikbaar voor u



5.000.000

producten beschikbaar binnen ons groothandel segment



197

vestigingen met lokale voorraden en lokale expertise



> 750.000.000

gezamenlijke omzet in 2019



A.P.S. EUROPE AUTOMATION EN DE SAMENWERKING MET IP INDUSTRIEPARTNER

Wereldwijd maakt de staalbouw veelvuldig gebruik van gewalste stalen constructiebalken. Deze balken hebben in veel gevallen nog nabewerkingen nodig. Uiteraard een zaagbewerking om de balken op de juiste maat te brengen, maar daarnaast ook boorbewerkingen voor montage van de balken. Ook frezen, tappen, ponsen en knippen zijn veel voorkomende nabewerkingen. Hiervoor zijn geavanceerde machines nodig. Machines die onder andere gebouwd worden door A.P.S. Europe Automation.

Specialist A.P.S. Europe Automation richt zich voornamelijk op het maken van machines voor de staalbouw, in binnen en buitenland. Het nog jonge, maar snel groeiende, bedrijf is in 2016 door Rob Rehorst opgericht. Hij had al ruim 30 jaar ervaring in deze markt en daardoor veel expertise op het gebied van metaalbewerking. A.P.S. ontwikkelde in korte tijd diverse volautomatische zaag-, boor-, frees-, pons-, en knipmachines. Een goed voorbeeld is de RDR-1036 boormachine met 3 sub-assen en

36 gereedschap plaatsen (3x12), ontworpen om grote constructiebalken snel en uiterst precies te kunnen bewerken.

IP ALS KENNISPARTNER

Voor deze nieuwe machines was A.P.S. op zoek naar een betrouwbare toeleverancier met expertise op het gebied van lagers, geleidingen, aandrijvingen en de bijbehorende gereedschappen. Door IP IndustriePartner, in dit geval IP Sanders, werd er vakkundig advies gegeven waardoor de juiste

onderdelen werden gekozen en geleverd. Door de prettige samenwerking merkte A.P.S. dat IP IndustriePartner een goede aanvulling was. Er werd besloten om nieuwe projecten ook met de IP productspecialisten te bespreken. Voor keuzes wordt gekeken naar technische mogelijkheden en de juiste prijs kwaliteit verhouding.

Binnen IP IndustriePartner zijn verschillende productspecialisten beschikbaar met ieder hun eigen specialiteit. Het zijn mensen met



een uitgebreide opleiding en vaak vele jaren praktijkervaring in het eigen vakgebied. Het uitzoeken van de juiste onderdelen voor specifieke machines kunnen zij dan ook als geen ander.

BREED PROGRAMMA

Rob Rehorst: IP IndustriePartner heeft een breed leveringsprogramma waaronder ook de onderdelen voor de APS boor zaag straat, RDR-1036 en RS-1300. Daarnaast konden zij veel onderdelen voor de RPS 504, 506 en 520 pons knip machines verzorgen. Kortom, IP IndustriePartner verzorgt veel. Voor A.P.S. is het dan ook belangrijk dat IP IndustriePartner heel veel kennis en een breed leveringspakket in huis heeft.

BETROUWBARE LEVERTIJD

Een tijdige en betrouwbare levertijd is cruciaal voor A.P.S. Iedere machine bestaat namelijk uit vele componenten en stilstand in het productieproces, omdat onderdelen niet op tijd geleverd worden, is verre van wenselijk. Ook logistiek is er een efficiëntie slag gemaakt. Zo worden onze voorraden met scanners beheerd die gekoppeld zijn aan IP IndustriePartner. Hierdoor wordt er snel geleverd, met de eigen bezorgdienst van in dit geval IP Sanders.

Door dit alles kan A.P.S. Europe Automation veilig en vakkundig betrouwbare machines bouwen met een lange levensduur. Ons moto is: "Kwaliteit

Rob Rehorst





Lineaire actuators



Profielrailgeleidingen



Elektro-mechanische aandrijvingen



Rollen- en transportkettingen



Koppelingen



Tandriemaandrijvingen



Lagertechniek



Kogelomloopspindels

is doen wat je afspreekt” en dat onderschrijven beide bedrijven in de manier van werken.

LEVERANCIER VAN KWALITEITSPRODUCTEN

IP IndustriePartner is leverancier van zeer veel producten en merken ten behoeve van de MRO en OEM branche. Zo is er ook een officieel distributeurschap van EWELLIX / SKF producten die veel worden toegepast in onze machines. Daarbij is er duidelijk veel kennis aanwezig over deze producten, zoals onder andere over lineaire geleidingen. Naast specialistische kennis en intensieve samenwerking is er ook fysieke

voorraad aanwezig, waardoor korte levertijden gegarandeerd kunnen worden en dat is wel zo prettig!

Samen met de IP productspecialisten, de fabrikant en de engineers van A.P.S. is er gekeken naar het verhogen van de betrouwbaarheid en continuïteit, van onze machines & productie. Doordat er bij de machines van A.P.S. met grote krachten gewerkt wordt, is het van belang goede berekeningen te maken en alle factoren mee te “wegen”. Hierbij worden natuurlijk ook de juiste CAD files door IP IndustriePartner aangeleverd. ◀

INFORMATIE

Wilt u meer informatie over wat wij voor uw organisatie kunnen betekenen? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl

Meer weten over A.P.S. Europe Automation? Kijk voor meer informatie op de website:

🌐 www.aps-europe.nl



IP INDUSTRIEPARTNER EN DE SITUATIE RONDOM COVID-19



De maatregelen vanuit de overheid met betrekking tot het Coronavirus hebben grote effecten op bedrijven, dit geldt voor onszelf maar ook zeker voor onze klanten.

In deze vreemde tijd proberen wij zo goed als mogelijk onze werkzaamheden te blijven doen. Hierbij willen we de service blijven verlenen die de klanten van ons gewend zijn. De richtlijnen van het RIVM zijn voor ons leidend en zijn we genoodzaakt maatregelen te nemen om in aangepaste vorm de service te kunnen blijven leveren. De bezetting op de vestigingen is minimaal en vanwege risicospreiding is de balie functie bij de meeste vestigingen alleen mogelijk op afspraak en voornamelijk ingericht voor afhaalorders. Op deze

manier valt de 1,5 meter afstand te waarborgen en we vragen u hierin mee te werken en de instructies op de vestiging en/of website te volgen. Op de websites van de IP leden worden de mogelijkheden en richtlijnen aangegeven die op dat moment van toepassing zijn. Kijk voor alle webadressen op:

www.industriepartner.nl/contact

VOORRAAD OP PEIL EN BREED ASSORTIMENT

Als IndustriePartner hebben we op dit moment nog geen andere levertijden dan anders voor het grootste deel van het assortiment. Mondkapjes, handschoenen en hygiëne producten liggen verkrijgbaar nu anders. We houden rekening met het feit dat de huidige periode langer kan duren waardoor ook levertijden kunnen oplopen.

Het advies is om de belangrijke spare parts alvast te bestellen bij uw contactpersoon zodat we de extra vraag beter kunnen opvangen. Samen met onze leveranciers en met 29 voorraadhoudende vestigingen proberen we altijd een goede oplossing te vinden.

OPLEIDINGEN EN WEBINARS

De fysieke opleidingen kunnen helaas niet doorgaan en van het medium webinars wordt al gebruik gemaakt, maar dat zal komende periode frequenter toegepast worden. De webinars worden op de afzonderlijke websites van de IP leden aangegeven. Zie ook hiervoor: www.industriepartner.nl/contact

Wij wensen u veel sterkte en wijsheid de komende periode en neem gerust contact op bij vragen. ◀

NIEUW ONDERKOMEN VOOR IP DUURSMAS ZWOLLE

Sinds midden jaren negentig is IP Duursma gevestigd in Zwolle. In die tijd nam het de activiteiten over van Festo Nederland die tot 1996 een verkoop- en opleidingsvestiging hadden in de Overijsselse hoofdstad.

Met een relatief kleine vestiging vanuit een huurpand werd er gestart met de verkoop van voornamelijk Festo producten. Snel kwamen daar andere aandrijftechnische componenten bij en groeide de vestiging door tot een volwaardige MRO leverancier.

Nu 24 jaar later en 3 huurpanden verder (die steeds een slagje groter werden), was het tijd voor de volgende stap. Het bestaande onderkomen aan de Voltastraat werd wederom te klein door de forse groei die IP Duursma Zwolle de laatste jaren heeft doorgemaakt. Besloten is om een compleet nieuw pand te bouwen op een zeer goed bereikbare locatie op industrieterrein Hessenpoort aan de A28. Direct naast IKEA Zwolle en hotel Van der Valk Exclusief.

Het nieuwe pand biedt niet alleen een groter magazijn, maar ook meer kantoorruimte, zodat er voldoende ruimte is voor verdere groei. Het pand is volledig energie-neutraal gebouwd met een warmtepomp installatie en zonnepanelen op het dak. Eind december heeft IP Duursma het pand in gebruik genomen en een open huis om het nieuwe pand te bekijken volgt in de loop van dit jaar. ◀



FESTO SIMPLIFIED MOTION SERIES (SMS)

ELEKTRISCH MET DE EENVOUD VAN PNEUMATIEK

De eenvoud van pneumatiek wordt nu voor het eerst gecombineerd met de voordelen van elektrische aandrijvingen dankzij de Simplified Motion Series (SMS) van Festo. Deze geïntegreerde aandrijvingen zijn de perfecte oplossing voor wie op zoek is naar een elektrisch alternatief voor zeer eenvoudige verplaatsings- en positioneringstaken.



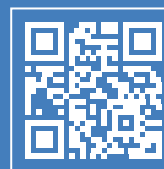
MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over de FESTO SMS serie? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

Scan de QR-code en bekijk alvast de werking van de Festo SMS in de video.



Het grote voordeel t.o.v. traditionele elektrische aandrijfsystemen is dat de Simplified Motion Series werken volgens het 'plug and work' principe. Dit houdt in dat alle parameters rechtstreeks zijn in te regelen op de aandrijving zelf. De besturing via twee digitale in- en uitgangen is laagdrempelig en kunt u vergelijken met de werking van een pneumatisch 5/3 ventiel. Speciale software of expertise is niet nodig. Dit is wat je noemt 'Simplified'.

Alle aandrijvingen uit de Simplified Motion Series hebben geen externe servo-aandrijving of schakelkast nodig.

PNEUMATISCH OF ELEKTRISCH?

Kiest u voor pneumatisch of elektrisch? Simplified Motion Series heeft veel overeenkomsten met standaard pneumatiek. Zie ook tabel hieronder. Beiden zijn geschikt voor eenvoudige 'punt naar punt' bewegingen. Maar er zijn uiteraard ook verschillen. Welk type past het beste bij uw automatiseringsvraagstuk? Bekijk de verschillen om te bepalen welke techniek het beste bij uw toepassing past.

Simplified Motions Series kent ook zijn beperkingen. Wilt u bijvoorbeeld meerdere tussenposities programmeren, of twee aan-

drijvingen parallel laten lopen? Dat is niet mogelijk. Voor deze toepassingen bieden servo-besturingen wel oplossingen.

MACHINEFUNCTIES

De Simplified Motion Series is geoptimaliseerd voor eenvoudige bewegingen tussen twee eindposities. Het is geschikt als alternatief voor pneumatiek in diverse toepassingen in de industrie. ◀

	Standaard pneumatiek	Simplified Motion Series
Energiebron	Perslucht	24VDC
Functie	Punt naar punt beweging	Punt naar punt beweging
Handmatig instellen	Via pneumatische accessoires	Direct op device
Besturing	Door middel van digitale IO	Door middel van digitale IO, vergelijkbaar met pneumatiek. Alternatief met IO-Link.
Toepassingsbereik	<ul style="list-style-type: none"> • Geschikt voor diverse toepassingen in de industrie • Groot krachtbereik • Hoge snelheden mogelijk 	<ul style="list-style-type: none"> • Geschikt voor schone en droge omgevingen • Beperkt krachtbereik (max. 750N) • Beperkt snelheidsbereik (max. 0,25 m/s)
Voordelen	<ul style="list-style-type: none"> • Beschermingsklasse en materialen • Stootbestendig • Zeer robuust • Compact • ATEX 	<ul style="list-style-type: none"> • Stabiele snelheid, ook in lager bereik • Geleidelijk versnellen en afremmen • Eén energiebron • Flexibele eindpositie instelling • IO-Link (remote settings, monitoring, backup/restore)





Nederman

THE CLEAN AIR COMPANY

Als Clean Air Company is het onze missie mens, planeet en producten te beschermen tegen de schadelijke effecten van industriële processen. Door dit te doen dragen we bij tot een efficiënte productie, minder druk op het milieu en een veiligere, gezondere werkomgeving.

Schone lucht is de hoeksteen van een duurzame productie. Stof en rook die tijdens de productieprocessen worden gegenereerd, moeten efficiënt worden afgezogen om de productkwaliteit te garanderen, maar ook aan de langere levensduur van productiemiddelen bij te dragen. Door naleving van wetten en regels waarborgen we een veilige, gezonde werkomgeving. Productiebedrijven willen hun winstgevendheid verhogen door hun activiteiten zo efficiënt mogelijk te maken. Ze moeten ook voldoen aan de hoge milieunormen en hun medewerkers beschermen tegen rook, dampen en stof. Nederman kan hen op al deze punten bijstaan. Zo creëren we toegevoegde waarde.

IP INDUSTRIEPARTNER EN NEDERMAN GOLD PARTNERSCHAP

Een aantal jaar geleden heeft Nederman het Channel Partner Program ontwikkeld voor geselecteerde wederverkopers en distributeurs

in Europa. Met name is gekozen voor technische groothandelaren die hun verkoop willen versnellen, winstgevender willen maken en hun klanten actief willen ontzorgen.

Door toetreding tot het Nederman Channel Partner Program, ontvangt de IP Groep, naast actuele kennis, expertise en training, alle middelen om haar klanten te kunnen voorzien van een optimaal advies over de Nederman producten. Naast Nederman producten kunnen ook volledige installaties met gemonitorde onderhoud- en servicecontracten op het gebied van schadelijke stof- damp-, afzuig- en filterproblematiek worden aangeboden. Dit kan ofwel met de getrainde IP accountmanager alleen of, bij complexere productieprocessen, in combinatie met een Nederman specialist worden gerealiseerd. Hierbij staat centraal dat de klant een optimaal resultaat uit z'n investering haalt. ◀

NEDERMAN GOLD PARTNER

Als Gold Partner is IP Groep een strategische schakel binnen het Nederman netwerk. Het is de hoogste gradatie binnen de Nederman dealer organisatie, die ook nog Bronze en Silver partners kent.

Specifieke Gold Partner competenties:

- Nederman specialist binnen IP Groep
- Toegang tot Nederman extranet
- Toegang tot interne trainingen
- Partnercampagnes
- Commerciële ondersteuning
- Beschikking over demo-apparatuur
- Deelname aan partner evenementen van Nederman
- Gebruik van Nederman Experience Center voor eindklanten

Nederman

Gold Partner

Meer weten over Nederman producten? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

SKF FOOD LINE KOGELLAGERUNITS

BAANBREKEND HYGIËNISCH ONTWERP

Met de constante druk om de productie te optimaliseren, de kosten te verlagen én te voldoen aan strikte eisen op het gebied van gezondheid, veiligheid en milieu, heeft SKF vorig jaar de nieuwe Food Line kogellager units – Blue Range geïntroduceerd. Een compleet nieuwe serie die de mentaliteit van het hygiënisch ontwerpen van lagerunitonderdelen voor de voedselverwerkende industrie een boost geven.

Bij de ontwikkeling van zijn Food Line kogellagerunits is SKF doelbewust vertrokken vanaf een wit blad. Onderdeel per onderdeel werd bekeken om de hygiëne, de prestaties en de naleving van voedselveiligheidsvoorschriften te verbeteren. Dankzij een innovatief afdichtings-systeem, hoogwaardig lagervet en de complete afsluitbaarheid van de units waar nodig, leveren SKF Food Line kogellagers uitstekende prestatievoordelen.

Dit betekent dat OEM-fabrikanten de prestaties en het hygiënisch ontwerp van hun voedselverwerkingsapparatuur kunnen innoveren door lagerunits te gebruiken die langer meegaan, geen nasmering nodig hebben en zeer goed reinigbaar zijn. Voor de voedsel- en drankverwerkende bedrijven betekent dit dat men onnodige risico's voor de

voedselveiligheid kan beperken. Lagerunits met een hygiënisch ontwerp verminderen het risico op bacteriegroei op moeilijk te reinigen plaatsen en op de verspreiding van bacteriën tijdens het reinigen.

HOGERE PRODUCTIE-UPTIME

Daarnaast kunnen ze leiden tot een hogere productie-uptime. Lagerunits hebben immers geen nasmering nodig, machines hoeven niet te worden gestopt voor smeeractiviteiten en er is minder tijd nodig om overtollig lagervet te verwijderen. Dit resulteert in een minimale stilstand tijd en maximale productiemogelijkheden.

BESPAREN OP ONDERHOUD

De SKF Blue Range vermijdt kosten voor nasmering en vermindert de frequentie van



BLUE LINE - MET BLAUWE POLYPROPYLEEN COMPOSIEETBEHUIZINGEN



Gesloten staand lagerblok



Gesloten ovaal flenslagerblok



Gesloten compact staand lagerblok



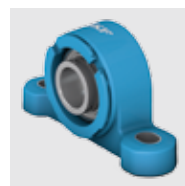
Gesloten 4-bout flenslagerblok



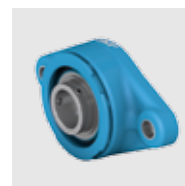
Gesloten 3-bout flenslagerblok



Gesloten Take-up lagerblok



Open staand lagerblok



Open ovaal flenslagerblok



MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over de SKF Blue Line? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

Scan de QR-code en bekijk alvast de werking van de SKF Blue Line in de video.



lagervervangingen. Dankzij de smeervrije eigenschappen en hoogwaardige prestaties van de lagers in de meest uitdagende voedsel- en drankverwerkingsomgevingen kunnen bedrijven besparen op nasmeermateriaal en arbeidskosten en kunnen ze de frequentie - en dus de kosten - van lagervervangingen verminderen.

GOED VOOR HET MILIEU

Tot slot is er ook minder afval. Er is minder warm water nodig om te reinigen, er zit minder vet in het afvalwater en onderdelen kunnen 100% worden gerecycled en teruggewonnen, waardoor bedrijven een preventief in plaats van een verwijderingsgericht milieubeleid kunnen voeren. ◀



VOLDOET AAN DE FOODGRADE REGELGEVING



MINDER ONDERHOUD EN LAGERE KOSTEN

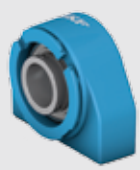


VERBETERDE PRESTATIES EN EFFICIENTIE



DUURZAAM MET LAGE FOOTPRINT

RVS LINE - MET BEHUIZINGEN VAN ROESTVASTSTAAL



Open compact staand lagerblok



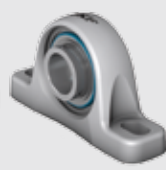
Open 4-bout flenslagerblok



Open 3-bout flenslagerblok



Open Take-up lagerblok



Open staand lagerblok



Open ovaal flenslagerblok



Open compact staand lagerblok



Open 4-bout flenslagerblok

NILFISK VHS120

ALLES WAT U NODIG HEEFT VOOR HET OPZUIGEN VAN ELK TYPE VERVUILING



Het geeft altijd veel voldoening om een product te presenteren dat al tijdens de ontwerpfase een succes was. De VHS120 speelt in op de dagelijkse behoeften van diegene die allerlei soorten vuil moeten verwijderen - waaronder giftige stoffen - of veel materiaal moeten opzuigen in korte tijd en in uiteenlopende omgevingen. Het is een lichte, betrouwbare industriële stofzuiger: een combinatie van oplossingen voor elke productieomgeving.

PERFECTE BALANS TUSSEN EFFICIËNTIE EN FUNCTIONALITEIT

HOOG PRESTATIENIVEAU: De geavanceerde motorkop zorgt voor een perfect zuigvermogen van de motor en een uitstekende geluidsisolatie. De aangezogen lucht wordt op intelligente wijze bij lage snelheid naar buiten afgevoerd. Ondanks dat het een compacte eenfase stofzuiger is, garandeert het VHS120 model een uitstekende

werking wat betreft vermogen, zuigkracht en luchtstroom.

COMPACT: Het compacte formaat van de VHS120 (slechts 1 m hoog in de basis- en L-klasse versies, en 1,3 m hoog in de M-klasse en H-klasse versies) maakt hem indien nodig gemakkelijk vervoerbaar per auto of bestelwagen; in elk geval kan hij snel en gemakkelijk worden verplaatst.

RUIM: De VHS120 is uitgerust met een gemakkelijk verwijderbare container met een inhoud van 37 liter: hij kan moeiteloos worden geleegd.

TECHNOLOGIE DIE ELKE SITUATIE AAN KAN

De VHS120 is verkrijgbaar in 4 versies.

VHS120: model met 2 motoren met een container met een inhoud van 37 liter; misschien wel de ruimste in deze serie; robuust en uitgerust met sterfilter en handmatige filterschudder; een universeel inzetbaar model.

VHS120 - "L" versie: heeft dezelfde kenmerken als het voorgaande model, maar wordt geleverd met een L-klasse certificaat.

VHS120 - "M" versie: naast alle kenmerken van model "L", is dit model uitgerust met een M-klasse filter met gelijmde naden en Longopac®. Dit is een systeem dat het opgezogen materiaal verzamelt in een doorlopende zak waarmee zelfs de fijnste deeltjes veilig kunnen worden verzameld en afgevoerd (capaciteit 25 liter). Ideaal voor toepassingen op het gebied van oppervlaktebewerking, het opzuigen van chemisch materiaal, etc.

VHS120 - "H" versie: naast alle kenmerken van het voorgaande model, is deze versie uitgerust met een HEPA14 absoluut filter om een maximaal veiligheidsniveau te garanderen, vooral bij het opzuigen van giftige stoffen.

De modellen L, M en H zijn gecertificeerd door een externe instantie. ◀



Absoluut filter



Verwijderbare container



Accessoire houder (optioneel)



Filterschudder

DE SMC KOPPELINGENKAR ALS EENVOUDIGE TOEPASSING IN VOORRAADBEHEER OP LOCATIE

Steeds meer klanten worden geheel of gedeeltelijk, al naar gelang de wens, ontzorgd door voorraadbeheer op locatie.

Recentelijk is een hele eenvoudige oplossing neergezet bij Nature's pride in Maasdijk, een klant van IP Sanders Wateringen, namelijk de koppelingenkar van SMC in combinatie met de voorraadbeheer scan order app van IP Sanders.

DE SMC KOPPELINGENKAR

SMC heeft een koppelingenkar ontwikkelt en dat is een mobiel, tweezijdig opbergsysteem. Het mobiel opbergsysteem kan veel ergernis voorkomen doordat altijd de juiste koppelingen en slangen voorhanden zijn bij werkzaamheden.

De koppelingenkar heeft 96 bakjes en biedt opbergruimte voor koppelingen en snelheidsregelventielen, maar ook geluiddempers en slangknippers. Al deze 96 bakjes zijn voorzien van QR-codes. Onder de bakjes is ruimte voor slanghaspels, zodat ook diverse slangdiameters onder handbereik zijn. De inrichting is afhankelijk van de specifieke benodigdheden voor de klant op de betreffende locatie.

De koppelingenkar is makkelijk in gebruik in de werkplaats, maar ook eenvoudig te verplaatsen naar de storingslocatie. Het voordeel van de mobiele koppelingenkar is dat deze altijd onder handbereik is en de voorraad is altijd eenvoudig op orde te houden via de scan order app. of een normale barcodescanner.

SCANNEN VIA DE SCAN ORDER APP.

Eenvoud en gebruiksgemak is het uitgangspunt geweest voor de ontwikkeling van de scan order app.*

Er is geen aparte scansysteem meer nodig, maar slechts een smartphone met daarop de app. De app. scant de barcodes of QR-codes en de klant kan direct de order versturen zodat de artikelen worden aangevuld. Met een simpele druk op de app. wordt het artikel gescand en uw voorraad wordt gelijk weer aangevuld. Hierdoor grijpt de

klant nooit mis. Ook leveren wij u de stickers met QR code voor de producten die u bij ons afneemt en wilt gaan scannen voor uw voorraad systeem.

Voorraadbeheer met de SMC koppelingenkar in combinatie met een barcodescanner of de scan order app, kan eenvoudig worden toegepast voor kleinere onderdelen met al het gebruikersgemak. Vraag bij uw eigen IP IndustriePartner contactpersoon vrijblijvend naar de mogelijkheden. ◀

DE VOORDELEN

- Koppelingen onder handbereik
- Handig en mobiel opbergsysteem voor gebruik op iedere locatie in het bedrijf
- Uitkomst met makkelijk navulbaar scan systeem via scanner of app.
- Gebruikersgemak
- Zeer overzichtelijk - geen gezocht!
- Besparing van tijd en geld



** Niet alle IP leden beschikken al over de scan order app. Wel kunt u bij alle leden gebruik maken van scannen middels een normale barcodescanner om zo eenvoudig uw voorraad aan te vullen.*

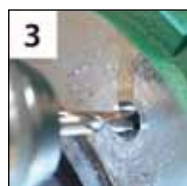
BOUTVERWIJDERSET

DORMER PRAMET

UNIEKE SET VOOR HET EENVOUDIG VERWIJDEREN VAN EEN AFGEBROKEN BOUT

De DORMER P102 is een set die speciaal is ontworpen voor het eenvoudig verwijderen van afgebroken bouten of draadeinden, zonder dat het schroefdraadgat en daarmee het onderdeel beschadigd raken.

De boutverwijderset bestaat uit een kunststof cassette met daarin een P100 boutvlakfrees, een P101 boutcentreefrees, een A117 extra korte HSS-Co spiraalboor en een tapeinduithaler. De set is leverbaar voor bouten van M6 t/m M16. ◀



Bekijk het instructiefilmpje!



VEEL BELANGSTELLING TIJDENS OFFICIËLE OPENING VAN NIEUWBOUW IP ZANTEN VEGHEL

Meer dan duizend mensen vierden in het laatste weekend van september 2019 de opening van het nieuwe duurzame pand van IP Zanten aan de Doornhoek in Veghel. Op vrijdag 27 september waren ruim 500 genodigden aanwezig bij de officiële opening die werd gepresenteerd door Chazia Mourali.

Tijdens een symposium op vrijdag gaven diverse top-gasten waaronder TNO-directeur Egbert-Jan Sol en gedeputeerde van de Provincie Noord-Brabant Martijn van Grijthuijsen, in het bijzijn van de burgemeester en wethouder, hun visie op Smart Industry. Tevens werd de nieuwe nieuwe bedrijfsfilm getoond. Aansluitend was de officiële opening door de familie Steenbakkers en het management.

Op zaterdagmiddag was er een drukbezochte open dag waarbij bezoekers een rondleiding kregen door het magazijn en het modern ingerichte kantoor. Zaterdagavond werd het feestweekend afgesloten met een spetterend feest voor alle medewerkers met hun partners. Eigenaar Eric Steenbakkers en algemeen directeur Bert van Hasselt kijken terug op een zeer geslaagde opening. ◀



Officiële opening onder presentatie van Chazia Mourali.

PROMAT

ALTIJD DE JUISTE KEUZE

Met PROMAT biedt IP IndustriePartner een exclusief merk van partner NORDWEST Handel AG aan op de Nederlandse en Belgische markt. PROMAT biedt de eindgebruiker veelzijdige gebruiksmogelijkheden, topkwaliteit en een zeer goede prijs-prestatieverhouding.

PROMAT richt zich met name op de professionele toepassingsgebieden: ambacht en industrie en biedt hierbinnen verschillende assortimenten aan. Het voldoet daarmee aan alle behoeften van de klant zoals; gereedschappen, beschermingsmiddelen, technische producten en bedrijfsinrichtingen.

Effectiviteit, betrouwbaarheid, precisie en duurzaamheid zijn de kenmerken van het PROMAT-assortiment, dat ongeveer 10.000 artikelen omvat en voortdurend wordt uitgebreid. Het merk levert niet alleen 'standaard' producten, maar ook unieke in eigen huis ontwikkelde noviteiten. Zo begon in 2019 de verkoop van de nieuwe hybride ratel. Een gereedschap dat tot nu toe uniek is op de Europese markt en waardoor de gebruiker tot 20 keer sneller kan werken. Ook in 2019 werd het startsein gegeven voor de nieuwe LED-werklampen, die elke werkplek

veilig en efficiënt verlichten - voor zowel de professional op de bouwplaats als voor de doe-het-zelver.

Meer informatie over PROMAT kunt u verkrijgen bij uw IP IndustriePartner contactpersoon of bekijk de PROMAT producten in onze online catalogus:

<http://industriepartner.nl/catalogus19/>



Enkele LED werklampen uit de nieuwe generatie.

EEN OVERZICHT VAN DE PROMAT PRODUCTGROEPEN

GEREEDSCHAPPEN

- Bouwgereedschappen
- Elektrische en pneumatische gereedschappen
- Handgereedschappen
- Meettechniek
- Oppervlaktechniek
- Schroefgereedschappen
- Spantechniek
- Verspaning
- Beschermingsmiddelen
- Werk- en beschermende kleding
- BHV-uitrustingen
- Voetbescherming
- Handbescherming
- Huidbescherming, wasruimteuitrustingen
- Hoofd-, ogen-, ademhalings- en gehoorbescherming

TECHNISCHE PRODUCTEN

- Algemene industriebenodigdheden
- Armatuurtechniek
- Chemisch-technische producten
- Persluchttechniek
- Technische rubbers en profielelastomeertechniek

BEDRIJFSINRICHTING

- Buiteninstallaties
- Bedrijfsuitrusting
- Stellingen
- Transportbakken
- Transportmiddelen
- Milieubescherming

4tecx®

Industriële trappen

- Verkrijgbaar in enkel- of dubbel-oploopbare variant.
- Voldoen aan de Warenwet en NEN 2484.
- Voor professioneel gebruik (Arbo).
- De rode coating is vuilafstotend en geeft niet af aan de handen.
- Het robuuste kokerprofiel (dichte) van de treden maakt de trap extra stevig.
- Grote anti-slip voeten zorgen voor stabiliteit van de trap.
- Belastbaar tot 150 kg.
- 5 jaar fabrieksgarantie.

Aantal leverbare treden:

1 x 3	2 x 3
1 x 4	2 x 4
1 x 5	2 x 5
1 x 6	2 x 6
1 x 7*	2 x 7*
1 x 8*	2 x 8*
	2 x 10*

* Nieuwe versies, nog niet overal voorradig.



Professional POWER

www.4tecx.com